

## หารายได้เสริมอย่างไร เพื่อเพิ่มรายได้นอกเหนือจากงานประจำ

แม้สถานการณ์โควิดจะดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง แต่จริงๆ แล้วโรคภัยก็ยังอยู่กับเรา รวมถึงผลกระทบจากโรคระบาดที่ส่งผล จนทำให้เศรษฐกิจฝืดเคืองไปทั่วทุกหัวระแหง ลำพังการรับบทเป็นมนุษย์เงินเดือนในยุคที่ค่าครองชีพสูงขึ้นอย่างน่าใจหาย อาจทำให้สภาพคล่องทางการเงินของพนักงานออฟฟิศบางคน ต้องสั้นคลอน ดังนั้นทางเลือกที่ดีที่สุด ที่จะช่วยพยุงเงินในกระเป๋าให้ชานรับกับสถานะเศรษฐกิจ ก็คือการหาอาชีพเสริมหลังเลิกงาน

หลายคนจึงเริ่มมองหาอาชีพเสริมหลังเลิกงานที่จะช่วยเป็นแหล่งสร้างรายได้สำรอง หากต้องตกอยู่ในสภาวะไร้งานหรือ บางคนเลือกเป็นอาชีพหลักแทนที่งานประจำเลยก็มี อาชีพเสริมสร้างรายได้ตัวอย่าง เช่น

1. **ขายสินค้าออนไลน์** : เป็นอาชีพแรงแห่งยุคเลยก็ว่าได้ เพราะทุกวันนี้เราแทบจะเห็นพ่อค้าแม่ค้าออนไลน์กันอยู่เต็มช่องทางโซเชียลมีเดียไปหมด เพราะถือเป็นสิ่งที่ทำง่าย สามารถทำที่ไหนก็ได้ ขอแค่มีอินเทอร์เน็ต คอมพิวเตอร์ หรือโทรศัพท์มือถือ เท่านั้นจากนั้นก็ลองเลือกสินค้าที่อยากนำมาขาย โดยส่วนใหญ่ที่นิยมขายออนไลน์กันจะเป็น เสื้อผ้า เครื่องสำอาง ของกิ๊พซ้อป เคสมือถือ ฯลฯ ส่วนช่องทางการลงขายก็มากมาย อาทิ โซเชียลมีเดียของตัวเอง การไลฟ์สด ผู้ให้บริการแอปพลิเคชันต่างๆ เป็นต้น

2. **ตัวแทนจำหน่ายสินค้า** : หากสังเกตในรายการทีวียุคปัจจุบัน เรามักจะเห็นคนดังหรือเซเลบหลายคนที่มาโฆษณาขายสินค้าต่างๆกันมากมาย ซึ่งสินค้าบางชิ้นก็มีการเปิดรับตัวแทนสินค้าเพื่อเป็นการกระจายสินค้า จึงถือเป็นอีกหนึ่งตัวเลือกที่ดี สำหรับการสร้างรายได้เสริม ซึ่งเป็นการตัวแทนจำหน่ายนี้ ถือเป็นการขายของแบบไม่ต้องลงทุน โดยจะมีหน้าที่ให้หาออเดอร์ให้ร้านหรือสินค้านั้น ๆ ผ่านทางโซเชียลมีเดียต่างๆ เหมือนเป็นตัวแทนหรือนายหน้านั่นเอง จากนั้นเมื่อมียอดสั่งซื้อเข้ามา ทางร้านก็จะทำการจัดส่งสินค้าให้ลูกค้าในชื่อของคุณ โดยที่เราไม่ต้องเสียเวลาแพ็คสินค้าหรือเดินทางไปส่งสินค้าโดยตัวเอง

3. **ขายของที่ตลาดนัด** : แม้จะเป็นยุคเฟื่องฟูของการขายสินค้าออนไลน์ แต่การเดินตลาดนัดก็ยังถือเป็นอีกหนึ่งไลฟ์สไตล์โดนในขาช้อปตลอดกาลเช่นกัน เพราะถือเป็นการได้ออกเจอโลกภายนอก ได้ผ่อนคลายจากโลกโซเชียลบ้างเหมือนกัน ดังนั้นหากใครชื่นชอบที่พบปะผู้คน แล้วอยากลองขายของที่ตลาดนัด ก็ไม่ต้องกังวลไปว่าจะตกเทรนด์ เพราะยังไงก็ยังมีคนออกมาเดินจับจ่ายใช้สอยกันอยู่แล้ว โดยสามารถเลือกไปเช่าพื้นที่ ยังตลาดที่ให้บริการช่วงเย็นหลังเลิกงานหรือตลาดที่ให้บริการวัน เสาร์-อาทิตย์ ได้เพื่อที่จะได้ไม่กระทบกับวันเวลาทำงานประจำ โดยสินค้าที่นิยมขายกันก็มักจะเป็น เสื้อผ้า สินค้าแฟชั่น สินค้ามือสอง อุปกรณ์มือถือ อาหาร หรือ เครื่องดื่ม เป็นต้น

4. **ทำอาหารขายตอนเช้าหรือหลังเลิกงาน** : คนที่ทำอาหารติดตัวอยู่แล้ว บอกเลยว่าอาชีพนี้ห้ามพลาด โดยเด็ดขาดก็สามารถขายอาหารที่ตลาดนัดกันได้เลย แต่ถ้าหากอยากมีรายได้แบบจุกๆ ก็ลองทำอาหารขายในช่วงเช้าในโซนใกล้ๆออฟฟิศดูด้วยก็ได้ เพราะอย่างไรพนักงานออฟฟิศก็ต้องทานอาหารเช้ากันอยู่แล้ว อาจลองเลือกขายเป็นเมนูง่ายๆ เช่น ข้าวเหนียวหมู ขนมนึ่ง แซนวิช หรือเบเกอรี่ ต่างๆ เป็นต้น

5. **ขายอาหารแบบเดลิเวอรี่** : ซึ่งหลักการก็คล้ายๆ กับการขายสินค้าทั่วไปทางออนไลน์แต่เปลี่ยนมาเป็นขายอาหารนั่นเอง หรือถ้าจะให้เจาะกลุ่มเป้าหมาย ก็อาจจะพุ่งไปที่ทาร์เก็ตของผู้ที่ชื่นชอบอาหารคลีน ดูก็ได้ เพราะถือเป็นประเภทอาหารที่มีนิยมนสั่งทานกันทางออนไลน์มากกว่านั่นเอง

6. **รับงานฟรีแลนซ์** : อาชีพเสริมยอดนิยมที่หลายคนชอบทำ โดยเป็นการสานต่อจากทักษะที่เรามีหรือสายงานที่เราทำประจำอยู่แล้ว มารับทำงานฟรีแลนซ์จากบริษัทอื่นๆ ที่เขาไม่ได้จากพนักงานประจำนั่นเอง

เช่น งานออกแบบกราฟิก งานการตลาดออนไลน์ งานบัญชี งานแปลเอกสาร ฯลฯ โดยงานเหล่านี้คุณสามารถรับมาทำที่บ้านในช่วงเวลาหลังเลิกงาน หรือทำในวันหยุด

7. **เปิดสอนพิเศษ :** อาชีพเสริมนี้เหมาะสำหรับผู้ที่ชื่นชอบสายวิชาการ ซึ่งอาชีพนี้ก็ถือเป็นอาชีพเสริมที่มีคนทำกันมานานแล้วเช่นกัน ดังที่เราจะเห็นกันตามร้านพาสต์ฟู้ด ร้านกาแฟ หรือฟู้ดคอร์ท ในห้างสรรพสินค้าที่จะมีติวเตอร์มานั่งติวเข้มการสอนวิชาต่างๆ ให้แก่น้องๆ นักเรียน หรือนิสิตนักศึกษา ซึ่งนักเรียนส่วนใหญ่ในเวลาทำการพวกเขาก็ต้องไปโรงเรียนหรือมหาวิทยาลัยเช่นกัน ดังนั้นเวลาที่เขาว่างก็จะตรงกับคุณ ที่จะมาเริ่มการสอนพิเศษกันได้ หากใครมีความถนัดในการด้านใด เช่น ด้านกีฬา คณิตศาสตร์ วิทยาศาสตร์ หรือภาษาต่างๆ

8. **ปลูกผักสวนครัวขาย :** เรื่องของสุขภาพถือเป็นเรื่องที่คนหันมาให้ความสนใจมากขึ้นในยุคโรคระบาดนี้ บางทีการลองหันมาปลูกผักทานเอง ก็ถือเป็นอีกทางหนึ่งทางเลือกที่ดี นอกจากจะสะอาด ปลอดภัย ไร้สารพิษแล้ว ยังได้เสริมสร้างสุขภาพ ประหยัดเงินไปในตัว ถ้าการปลูกพืชพันธุ์จูงองกวม จุดนี้สามารถนำผักเหล่านี้เป็นสินค้าเพื่อขายสร้างรายได้เสริมได้

9. **เพาะพันธุ์ต้นไม้ขาย :** เทรนด์เรื่องของต้นไม้ถือเป็นอีกอย่างหนึ่งสิ่งที่มาแรงสุดๆ บางต้นบางพันธุ์ราคาพุ่งไปเป็นหลักหมื่นหลักแสนเลยทีเดียว เพราะจริงๆ แล้วการเพาะพันธุ์ต้นไม้ถือเป็นสิ่งที่ไม่ต้องลงทุนอะไร ขอแค่ดูแลมันให้ดีก็พอ พอถึงเวลาที่ออกดอกผลหรือมีใบที่สวยงาม ก็ลองนำไปขายตามตลาดนัดหรือขายผ่านช่องทางออนไลน์ หากเป็นพันธุ์ไม้ที่กำลังเป็นที่นิยมอยู่ด้วย บอกเลยว่ารายได้มหาศาลแน่นอน

ประโยชน์ของอาชีพเสริมนั้น นอกจากจะเป็นการมีรายได้ที่เพิ่มขึ้นแล้ว อีกสิ่งหนึ่งที่จะได้รับก็คือทักษะต่างๆ ที่ไม่อาจหาได้จากการทำงานประจำในออฟฟิศ และได้ค้นพบตัวเองในอีกแง่มุมหนึ่งจากการทำงานเสริมก็เป็นได้ ทักษะไหนที่มีอยู่แล้ว นำมาแปรเปลี่ยนเป็นการสร้างอาชีพเสริมหลังเลิกงาน

